

黒石地域農業マスタープラン(実質化された人・農地プラン)

注: 本様式は参考ですので、地域の話合いの結果に応じて、積極的に記載する項目を追加してください。

市町村名	作成年月日	直近の更新年月日
奥州市	令和3年2月26日	—
対象地区名(地区内の集落名)		
水沢黒石地域		

1 対象地区の現状

① 地区内の耕地面積	353.53	ha
② アンケート調査等に回答した地区内の農地所有者又は耕作者の耕作面積の合計	244.86	ha
③ 地区内における75歳以上の農業者の耕作面積の合計	33.09	ha
i うち後継者未定の農業者の耕作面積の合計	12.40	ha
ii うち後継者について不明の農業者の耕作面積の合計		ha
④ 地区内において今後中心経営体が引き受ける意向のある耕作面積の合計	34.00	ha
(備考)		

注1: ③の「〇歳以上」には、地域の実情に応じて、5～10年後の農地利用を議論する上で適切な年齢を記載します。

注2: ④の面積は、別表「(参考)中心経営体」の「今後の農地の引受けの意向」欄の「経営面積」の合計から「現状」欄の「経営面積」の合計を差し引いた面積を記載します。

注3: アンケート等により、農地中間管理機構の活用や基盤整備の実施、作物生産や鳥獣被害防止対策、災害対策等に関する意向を把握した場合には、備考欄に地区の現状に関するデータとして記載してください。

注4: プランには、話合いに活用した地図を添付してください。

2 対象地区の課題

担い手も含めた高齢化や担い手となる人材の不足により、耕作放棄地の増加と農道や水路・ため池の管理が危惧される。 中山間地域を広く抱える地域で、日照不足や水不足等圃場条件が悪く、受け手が見つからない。 (解決策) 地域の農業事情に詳しい農業者による情報提供や担い手への斡旋により、貸借等につなげる。 中山間地域等直接支払交付金に係る集落協定に基づき、水路や農道の改善・維持活動、景観作物等の導入、新たな人材の育成等に取り組む。 草刈りや害虫防除等に関し、地域内で割り当てを決め、共同で対応していく。
--

注: 「課題」欄には、「現状」を基に話合いを通じて提示された課題を記載してください。

3 対象地区内における中心経営体への農地の集約化に関する方針

現在の担い手とともに営農意欲のあるシニア世代を含む新規就農者を掘り起こし、新たな担い手として集積を進める。 新規就農や営農に関する各種研修、事業等について地域内に周知を図り、担い手育成につなげる。

注1: 中心経営体への農地の集約化に関する将来方針は、対象地区を原則として集落ごとに細分化して作成することを想定していますが、その「集落」の範囲は、地域の実情に応じて柔軟に設定してください。

注2: 「中心経営体」には、認定農業者、認定新規就農者、経営所得安定対策の対象となる法人化や農地の利用集積を行うことが確実と市町村が判断する集落営農及び市町村の基本構想に示す目標とする所得水準を達成している経営体等が位置付けられます。

4 3の方針を実現するために必要な取組に関する方針(任意記載事項)

(1) 農地中間管理機構の活用	受託組合を作り、各作業を組合員に委託し農業生産活動を進めるなど、担い手への農作業委託を進めつつ、集約化を検討する。
(2) 基盤整備への取組	地域と関係機関で事業実施の可能性を検討する。
(3) 新規・特産化作物の導入	家族経営等小規模農家でも取り組める、消費者ニーズのある産直等で販売が可能な農産物の生産を検討する。
(4) 耕作放棄地の解消・再生利用	中山間地域等直接支払交付金の活用により荒廃農地化を防ぎ、ため池等の補修に取り組む。 JA・農業改良普及センター等関係機関と連携し、景観作物等の導入に向けた検討をする。 地域内で耕作放棄地の未然防止について注意喚起する。
(5) 鳥獣被害防止対策の取組	シカ被害が増えており、猟友会含め関係機関と連携しての対応を検討する。 狩猟免許取得や猟銃購入に対する補助金を活用し、有害鳥獣捕獲担い手の育成を図る。

5 今後の地域の中心となる経営体の状況

(1) 経営体数

	個人・任意組合	法人
① 認定農業者	12 人	1 法人
② 認定新規就農者	人	法人
③ 集落営農組織	組織	法人
④ 他市町村の認定農業者	人	法人
⑤ 他市町村の認定新規就農者	人	法人
⑥ 基本構想水準到達者 ^{注)}	人	法人
⑦ 今後育成すべき農業者	人	法人

注：基本構想水準到達者とは、①～⑤以外の者で市町村基本構想で定める目標所得を上回っている者。

(2) 農地の集積面積

	集積面積	地域内の耕地面積	集積率
現状	103.30 ha	353.53 ha	29 %
今後	137.30 ha	353.53 ha	39 %